



WE ARE HIRING

SALES MANAGER (100%)

Sales Manager

100%

(M/W/D)

Der EHC Biel-Bienne ist eine der bedeutendsten Sportorganisationen in der Region Biel–Seeland–Grand Chasseral und spielt in der höchsten Schweizer Eishockeyliga. Der Club hat sich in den letzten Jahren kontinuierlich weiterentwickelt und verfolgt ambitionierte Ziele – sowohl auf dem Eis als auch neben dem Eis.

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir per **1. November 2026** oder nach Vereinbarung eine engagierte Persönlichkeit als: **Sales Manager**

Deine Aufgaben

- Akquise neuer Kunden (Sponsoren / Donatoren)
- Beratung und Begleitung der Kunden während des gesamten Verkaufsprozesses
- Marktbeobachtung auf regionaler und nationaler Ebene sowie Identifikation neuer Kontakte
- Aktive Kontaktaufnahme und Präsentation der Angebote bis hin zum Vertragsabschluss
- Entwicklung und Umsetzung von Akquisitionsstrategien zur Steigerung der Einnahmen des EHC Biel
- Betreuung des dir zugeteilten Kundenportfolios von A bis Z inklusive Aktivierungen und Umsetzungsmassnahmen
- Erstellung eines klaren Reportings zuhanden deiner Vorgesetzten
- Betreuung deines Portfolios bei Heimspielen sowie an Veranstaltungen des EHC Biel

Dein Profil

- Ausbildung und/oder Weiterbildung im Verkaufsbereich
- Erfahrung im Verkauf, idealerweise im Sportbereich
- Muttersprache Französisch sowie gute Deutschkenntnisse
- Verhandlungssicher, ausdauernd und ergebnisorientiert
- Kommunikationsstark sowie kunden- und lösungsorientiert
- Unternehmerisches Denken und ausgeprägte Umsetzungsstärke
- Gut ausgebautes regionales Netzwerk
- Positive und überzeugende Persönlichkeit
- Bereitschaft, ausserhalb der üblichen Arbeitszeiten zu arbeiten (Spiele und Events)

Wir bieten dir

- Ein junges, motiviertes Team mit starkem Zusammenhalt in einem sportlichen Umfeld
- Eine abwechslungsreiche Tätigkeit mit grosser Eigenverantwortung und Gestaltungsspielraum
- Spannende Einblicke hinter die Kulissen eines Clubs der höchsten Schweizer Eishockeyliga
- Kurze Entscheidungswege und direkte Zusammenarbeit mit Marketing und Geschäftsleitung
- Fünf Wochen Ferien pro Jahr
- Zwei VIP-Sitzplatzabonnemente für alle Heimspiele

Interessiert?

Bitte sende deine vollständigen Bewerbungsunterlagen mit Foto per E-Mail an sjoerg@ehcb.ch oder per Post an:

EHC Biel Holding AG
z. Hd. Sandra Jörg
Bahnhofstrasse 17
2501 Biel

Bei Fragen steht **Sébastien Meyer (Sales & Marketing Director)** telefonisch unter **032 530 87 41** oder per E-Mail unter smeyer@ehcb.ch zur Verfügung.



WE ARE HIRING

SALES MANAGER (100%)

Sales Manager

100%

(M/W/D)

Le EHC Biel-Bienne fait partie des organisations sportives les plus importantes de la région Bienne – Seeland – Grand Chasseral et évolue dans la plus haute ligue du hockey sur glace suisse. Ces dernières années, le club a connu une croissance constante, s'est professionnalisé et affiche de grandes ambitions – sur et en dehors de la glace.

Afin de renforcer notre équipe marketing, nous recherchons pour le 1^{er} novembre 2026 ou à convenir une Sales Manager (100%)

Tes tâches :

- Acquisition de nouveaux clients (sponsors / donateurs)
- Conseil et accompagnement des clients tout au long du processus de vente
- Veille du marché régional et national ainsi que recherche de nouveaux contacts
- Prise de contact et présentation des offres jusqu'à la conclusion du contrat
- Développement et mise en œuvre de stratégies d'acquisition visant à augmenter les revenus du HC Bienne
- Gestion du portefeuille clients attribués de A à Z, y compris les activations et les mises en œuvre
- Reporting clair à l'attention des supérieurs
- Prise en charge du portefeuille lors des matchs à domicile et des événements du HC Bienne

Ton profil :

- Formation et/ou perfectionnement dans le domaine de la vente
- Expérience dans la vente, idéalement dans le sport
- Langue maternelle française, bonnes connaissances de l'allemand indispensables
- À l'aise en négociation, persévérant·e et orienté·e résultats
- Communicatif·ve, orienté·e client et solutions
- Esprit entrepreneurial et fort sens de la mise en œuvre
- Réseau relationnel régional bien développé
- Personnalité positive et convaincante
- Disponibilité pour travailler en dehors des horaires habituels (matchs et événements)

Nous t'offrons :

- Une équipe jeune et motivée avec beaucoup de cohésion dans un environnement sportif
- Une activité variée avec une grande autonomie et une grande marge de manœuvre
- Des aperçus passionnants des coulisses d'un club de la plus haute ligue suisse de hockey sur glace
- Des processus décisionnels courts et une collaboration directe avec le marketing et la direction
- Cinq semaines de vacances par année
- Deux abonnements VIP pour tous les matchs à domicile

Intéressé·e ?

Merci d'envoyer ton dossier de candidature complet avec photo par e-mail à sjoerg@ehcb.ch ou par courrier à :

EHC Biel Holding AG
z. Hd. Sandra Jörg
Bahnhofstrasse 17
2501 Biel

Pour toute question, **Sébastien Meyer** (Sales & Marketing Director) se tient à votre disposition par téléphone au **032 530 87 41** ou par e-mail à l'adresse smeyer@ehcb.ch.